

Slate Auto sammelt 650 Millionen für günstigen EV-Truck - Intermediate - DE

Business

German

Article

Slate Auto, ein von Jeff Bezos unterstütztes Elektroauto-Startup, hat 650 Millionen Dollar eingesammelt, um seinen Plan für einen erschwinglichen Elektro-Truck zu unterstützen. Die Finanzierungsrunde wurde von TWG Global angeführt und soll dem Unternehmen helfen, den Slate-Truck zu entwickeln und die Produktion in seinem Werk in Warsaw im US-Bundesstaat Indiana auszubauen.

Das Startup wurde 2022 gegründet und trat im vergangenen Jahr aus dem Stealth-Modus hervor. Ursprünglich hoffte es, dass die bundesweite EV-Steuerergutschrift von 7.500 Dollar den Einstiegspreis des Trucks unter 20.000 Dollar drücken würde. Da diese Gutschrift inzwischen weggefallen ist, liegt der erwartete Grundpreis nun bei rund 25.000 Dollar. Dadurch wird diese neue Finanzierung noch wichtiger, während sich das Unternehmen auf einen schwierigen US-Markt vorbereitet.

Ein neues EV-Unternehmen im Jahr 2026 zu starten, ist schwierig. Die Nachfrage nach Elektrofahrzeugen bleibt ungleichmäßig, etablierte Hersteller richten ihren Blick wieder stärker auf Hybride und Benzinmodelle, und der Wettbewerb nimmt weiter zu. Slate versucht, sich mit einem sehr einfachen Truck ohne viel Ausstattung abzuheben. Das Standardmodell hat Stahlräder und einen schlichten Innenraum ohne Infotainment-Bildschirm, ohne Lautsprecher und ohne elektrische Fensterheber.

Käufer können zwischen einer Basisbatterie mit 150 Meilen Reichweite und einem größeren Paket mit 240 Meilen wählen. Weitere Optionen wie ein SUV-Karosserie-Kit, ein Radio, elektrische Fensterheber, bessere Räder und sogar ein offenes Dachkit werden später von Servicezentren oder den Besitzern selbst eingebaut. Slate setzt darauf, dass es einen Markt für einen Truck gibt, der deutlich weniger kostet als ein durchschnittlicher Neuwagen.

Liste der Vokabeln

Slate Auto — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel Jeff
Bezos — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel TWG
Global — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel ein von —
nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel unterstütztes
Elektroauto-Startup — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel Millionen Dollar — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel eingesammelt — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel um seinen — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel Plan für — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel
einen erschwinglichen — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel Elektro-Truck zu — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel unterstützen. Die — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel Finanzierungsrunde wurde — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck
aus dem Artikel von TWG — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus
dem Artikel Global angeführt — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus
dem Artikel und soll — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel dem Unternehmen — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus
dem Artikel helfen — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel den Slate-Truck — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel zu entwickeln — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel und die — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel
Produktion in — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel
seinem Werk — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel in
Warsaw — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel im
US-Bundesstaat — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel
Indiana auszubauen. — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel Das Startup — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel gegründet und — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel trat im — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem Artikel
vergangenen Jahr — nützliches Geschäfts- oder EV-Wort bzw. Ausdruck aus dem
Artikel

Hörübung mit Lückentext

_____, ein von _____ unterstütztes Elektroauto-Startup, hat 650 Millionen Dollar eingesammelt, um seinen Plan für einen erschwinglichen Elektro-Truck zu unterstützen. Die Finanzierungsrunde wurde von _____ angeführt und soll dem Unternehmen helfen, den Slate-Truck zu entwickeln und die Produktion in seinem Werk in Warsaw im US-Bundesstaat Indiana auszubauen.

_____ wurde 2022 _____ vergangenen Jahr aus dem Stealth-Modus hervor. Ursprünglich hoffte es, dass die bundesweite EV-Steuerergutschrift von 7.500 Dollar den Einstiegspreis des Trucks unter 20.000 Dollar drücken würde. Da diese Gutschrift inzwischen weggefallen ist, liegt der erwartete Grundpreis nun bei rund 25.000 Dollar. Dadurch wird diese neue Finanzierung noch wichtiger, während sich das Unternehmen auf einen schwierigen US-Markt vorbereitet.

Ein neues EV-Unternehmen im Jahr 2026 zu starten, ist schwierig. Die Nachfrage nach Elektrofahrzeugen bleibt ungleichmäßig, etablierte Hersteller richten ihren Blick wieder stärker auf Hybride und Benzinmodelle, und der Wettbewerb nimmt weiter zu. Slate versucht, sich mit einem sehr einfachen Truck ohne viel Ausstattung abzuheben. Das Standardmodell hat Stahlräder und einen schlichten Innenraum ohne Infotainment-Bildschirm, ohne Lautsprecher und ohne elektrische Fensterheber.

Käufer können zwischen einer Basisbatterie mit 150 Meilen Reichweite und einem größeren Paket mit 240 Meilen wählen. Weitere Optionen wie ein SUV-Karosserie-Kit, ein Radio, elektrische Fensterheber, bessere Räder und sogar ein offenes Dachkit werden später von Servicezentren oder den Besitzern selbst eingebaut. Slate setzt darauf, dass es einen Markt für einen Truck gibt, der deutlich weniger kostet als ein durchschnittlicher Neuwagen.

Vokabelquiz zur Festigung

1. Wer führte die Finanzierungsrunde von Slate Auto an?
2. Warum stieg der Zielpreis von unter 20.000 auf rund 25.000 Dollar?
3. Welche einfachen Merkmale hat das Basismodell?
4. Welche Batterieoptionen haben Käufer?
5. Warum ist es schwierig, 2026 ein neues EV-Unternehmen zu starten?

Diskussionsfragen

Glaubst du, dass viele Käufer ein EV ohne viel Ausstattung akzeptieren, wenn der Preis deutlich niedriger ist?

Wie wichtig ist staatliche Unterstützung wie Steuergutschriften für neue EV-Unternehmen?

Wird sich Slaters Truck genug gegen gebrauchte EVs und besser ausgestattete Rivalen abheben?

Probiere diesen Artikel in anderen Sprachen und Schwierigkeitsstufen:

English (Beginner) , English (Intermediate) , Spanish (Beginner) , Spanish (Intermediate) , French (Beginner) , French (Intermediate) , Italian (Beginner) , Italian (Intermediate) , German (Beginner)